

# KẾ HOẠCH TRẢ THƯỜNG





# Từ điển thuật ngữ:

1. **Kế hoạch trả thưởng** là bản kế hoạch trả các khoản tiền thưởng.
2. **Tiền thưởng (Bonus)** là khoản tiền thưởng cho việc thúc đẩy bán hàng cá nhân hay gia tăng doanh số của đội ngũ đối tác bên dưới.
3. **BO (Back Office)** là tài khoản cá nhân của người dùng trên trang web của Công ty.
4. **Tỉ giá thanh toán** là tỉ giá nội bộ để tính ra khoản tiền cần thanh toán bằng bất cứ loại tiền tệ nào.
5. **Tỉ giá tiền thưởng** là tỉ giá nội bộ để chuyển đổi sang bất cứ loại tiền tệ nào.
6. **Unit** là đơn vị thanh toán nội bộ giữa công ty và các đối tác EVORICH.
7. **PS (Personal Sales)** là Doanh số bán hàng cá nhân.
8. **PP (Personal Purchases)** là Khoản mua hàng cá nhân.
9. **SS (Structural Sales)** là Doanh số bán hàng của hệ thống.
10. **TSV (Total structure volume)** là Tổng doanh số bán hàng của hệ thống, bao gồm cả doanh số cá nhân và các khoản mua hàng cá nhân..
11. **PPV (Personal Purchase Volume)** là Tổng doanh số mua hàng cá nhân.
12. **Các tầng** là các tầng trong xây dựng đội nhóm (cấu trúc bên dưới).
13. **Danh hiệu** là danh hiệu của người dùng đã đăng ký vào hệ thống. Danh hiệu của một người phụ thuộc vào khối lượng công việc mà người đó đã thực hiện được.
14. **Cấu trúc** là các đối tác, khách hàng và người dùng bên dưới.



Chương trình đối tác là cơ hội tuyệt vời để nhận thêm một nguồn thu nhập mà về sau có thể còn vượt quá khoản thu nhập chính của bạn.



Chúng tôi luôn sẵn sàng đón nhận các mối quan hệ đối tác minh bạch, đôi bên cùng có lợi và luôn rất vui được chào mừng bạn tham gia đội ngũ các đối tác của chúng tôi.



Chương trình Đối tác của chúng tôi có 2 cấp bậc và 8 danh hiệu.

# USER/NGƯỜI DÙNG



## KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA USER
1	5%
2	3%
3	2%

### Khoản thưởng

User/Người dùng có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được cấp bậc

Người dùng cần đăng ký tài khoản cá nhân (Back Office).

### Cách thức rút tiền

Người dùng có cơ hội tiêu số unit thưởng nhận được trong hệ sinh thái EVORICH.

# CLIENT/KHÁCH HÀNG



KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU		
TẦNG	HOA HỒNG CỦA CLIENT	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẬC USER
1	6%	5%
2	4%	3%
3	3%	2%
4	2%	

## Khoản thưởng

Client/Khách hàng có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

## Điều kiện để có được danh hiệu

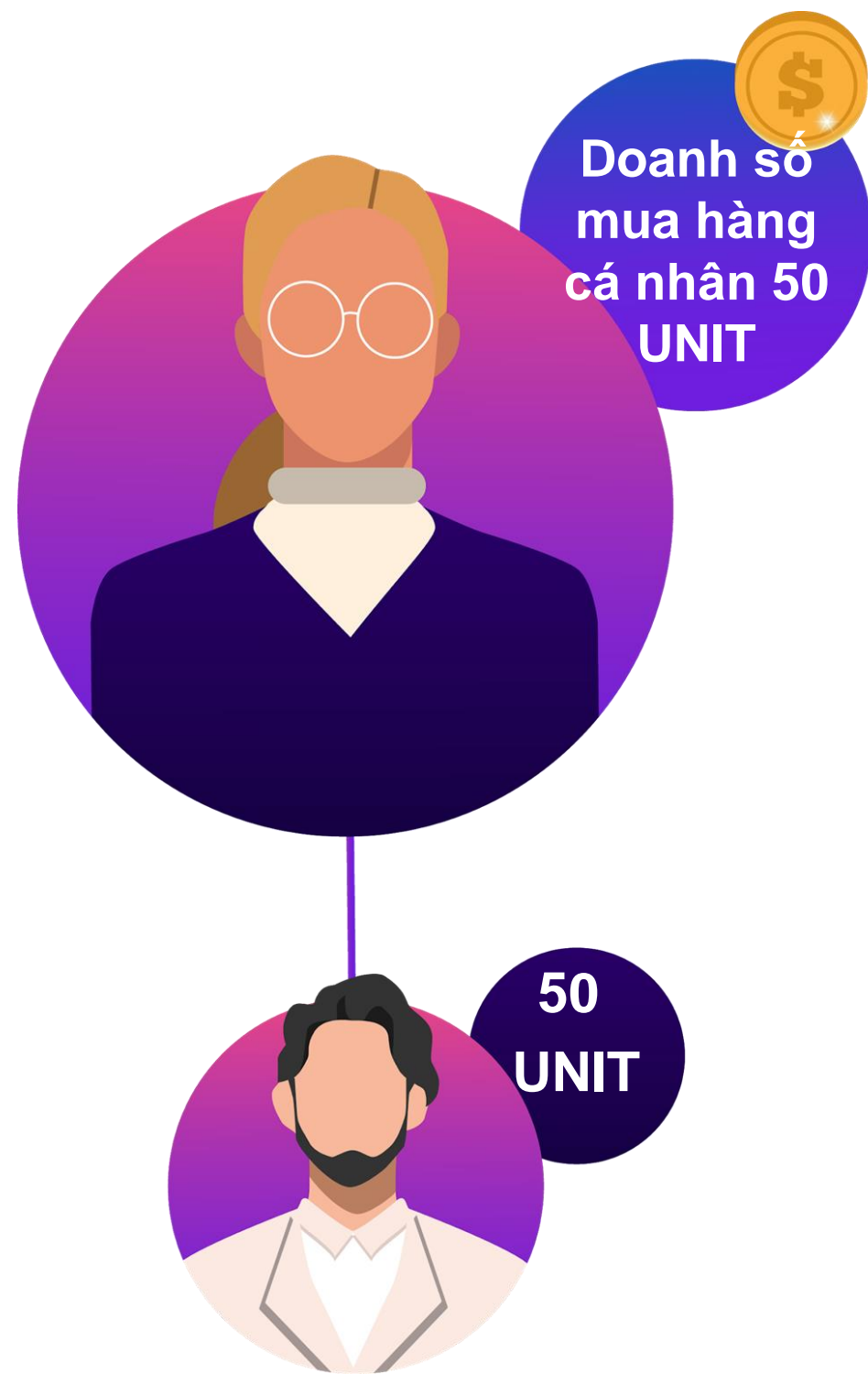
Là người dùng đã đăng ký và xác thực trên hệ thống sau khi mua đơn hàng trong hệ sinh thái EVORICH trị giá 10 unit trở lên.

Cấp bậc cần có: User/Người dùng.

## Cách thức rút tiền

Client/Khách hàng có cơ hội tiêu số unit thưởng nhận được trong hệ sinh thái EVORICH.

# PARTNER/ĐỐI TÁC



CLIENT/KHÁCH HÀNG

## Cách thức rút tiền

Có thể rút tiền từ tài khoản Thưởng sau khi thực hiện khoản mua cá nhân trị giá 50 unit trở lên, chỉ có thể rút tiền từ tài khoản Thưởng.

## KHOẢN TIỀN THƯỞNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA PARTNER	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC CLIENT
1	7%	6%
2	5%	4%
3	4%	3%
4	3%	2%
5	2%	

## Khoản thưởng

Partner/Đối tác có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

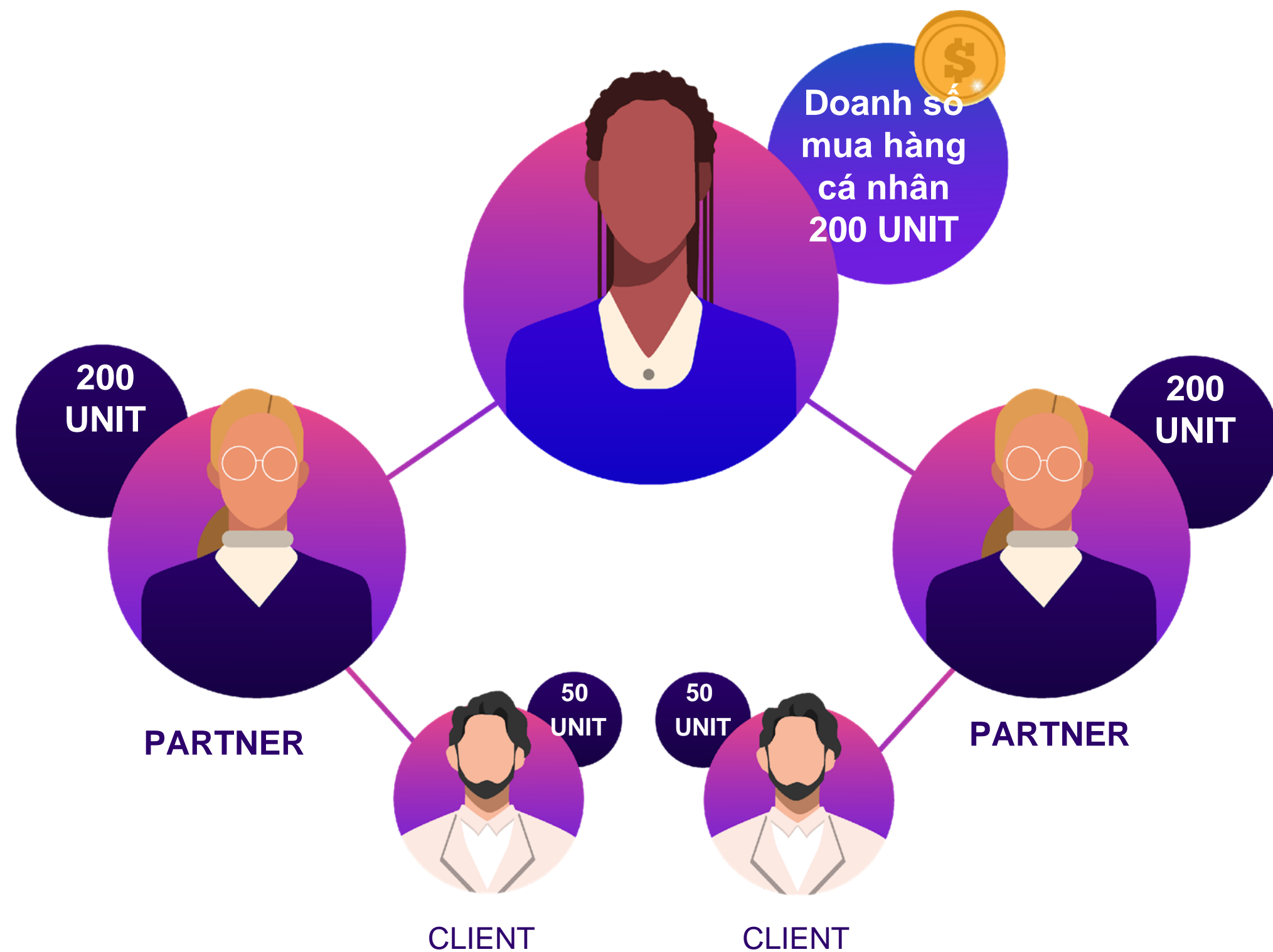
## Điều kiện để có được danh hiệu

Là người dùng đã đăng ký và xác thực trên hệ thống sau khi mua đơn hàng trong hệ sinh thái EVORICH trị giá 50 unit trở lên.

Cấp bậc cần có: Client/Khách hàng.

Có ít nhất một người dùng đã đăng ký ở tầng 1 với doanh số mua hàng tối thiểu 50 unit.

# AGENT/ĐẠI LÝ



## KHOẢN TIỀN THƯỞNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA AGENT	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC PARTNER
1	8%	7%
2	7%	5%
3	5%	4%
4	4%	3%
5	3%	2%
6		

### Khoản thưởng

Agent có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Partner.

Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 200 unit.

Cần đích thân thu hút 2 partner vào tầng 1 của mình, với tổng doanh số mua hàng của mỗi người là 200 unit trở lên.

### Cách thức rút tiền

Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

# CONSULTANT



## KHOẢN TIỀN THƯỞNG GIỚI THIỆU

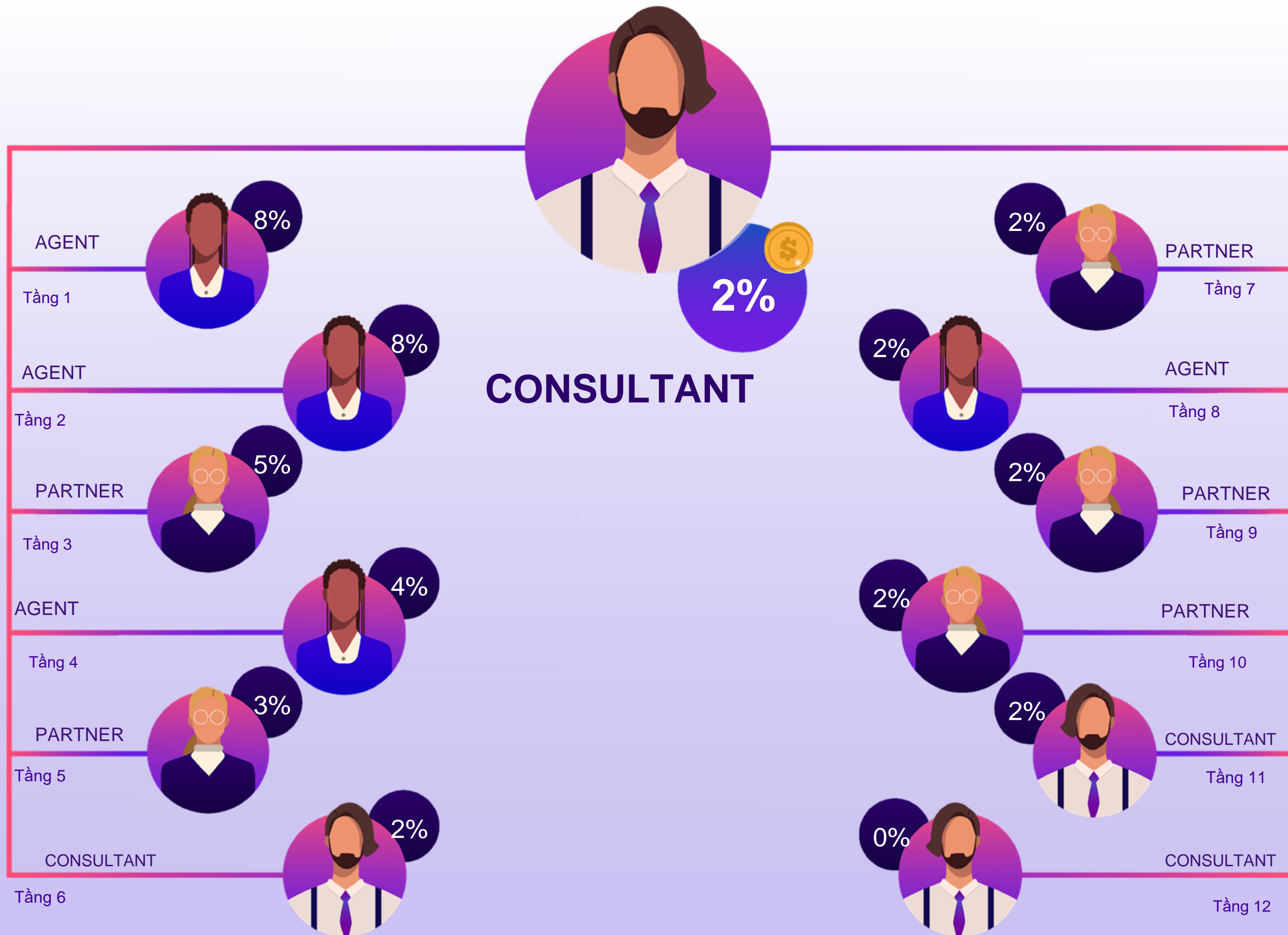
TẦNG	HOA HỒNG CỦA CONSULTANT	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC AGENT
1	8%	8%
2	8%	7%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6**	từ 2 đến 4 %	

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Agent.

Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 500 unit trở lên.  
Cần có 4 người có danh hiệu Agent trở lên thuộc 4 cấu trúc bên dưới và trong đó có 2 người có danh hiệu Agent trở lên phải thuộc tầng 1 và 2 người có danh hiệu Agent trở lên nằm sâu trong hệ thống thuộc 2 nhánh khác, hoặc phải có 4 Agent thuộc 4 nhánh khác nhau cùng ở tầng 1.





# CONSULTANT

## Khoản thưởng

Consultant/Tư vấn viên có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

Khi bạn đạt được danh hiệu Consultant, thu nhập từ tầng thứ 6 trở đi của bạn sẽ từ 2 đến 4% tính bằng unit.

Thu nhập này có thể được gia tăng theo cách sau:

- để được nhận 2,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 1 Consultant;
- để được nhận 3% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 2 Consultant;
- để được nhận 3,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 3 Consultant;
- để được nhận 4% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 4 Consultant.

Bạn sẽ trở thành Manager và được nhận 4% tầng thứ 6 trở đi.

## Cách thức rút tiền

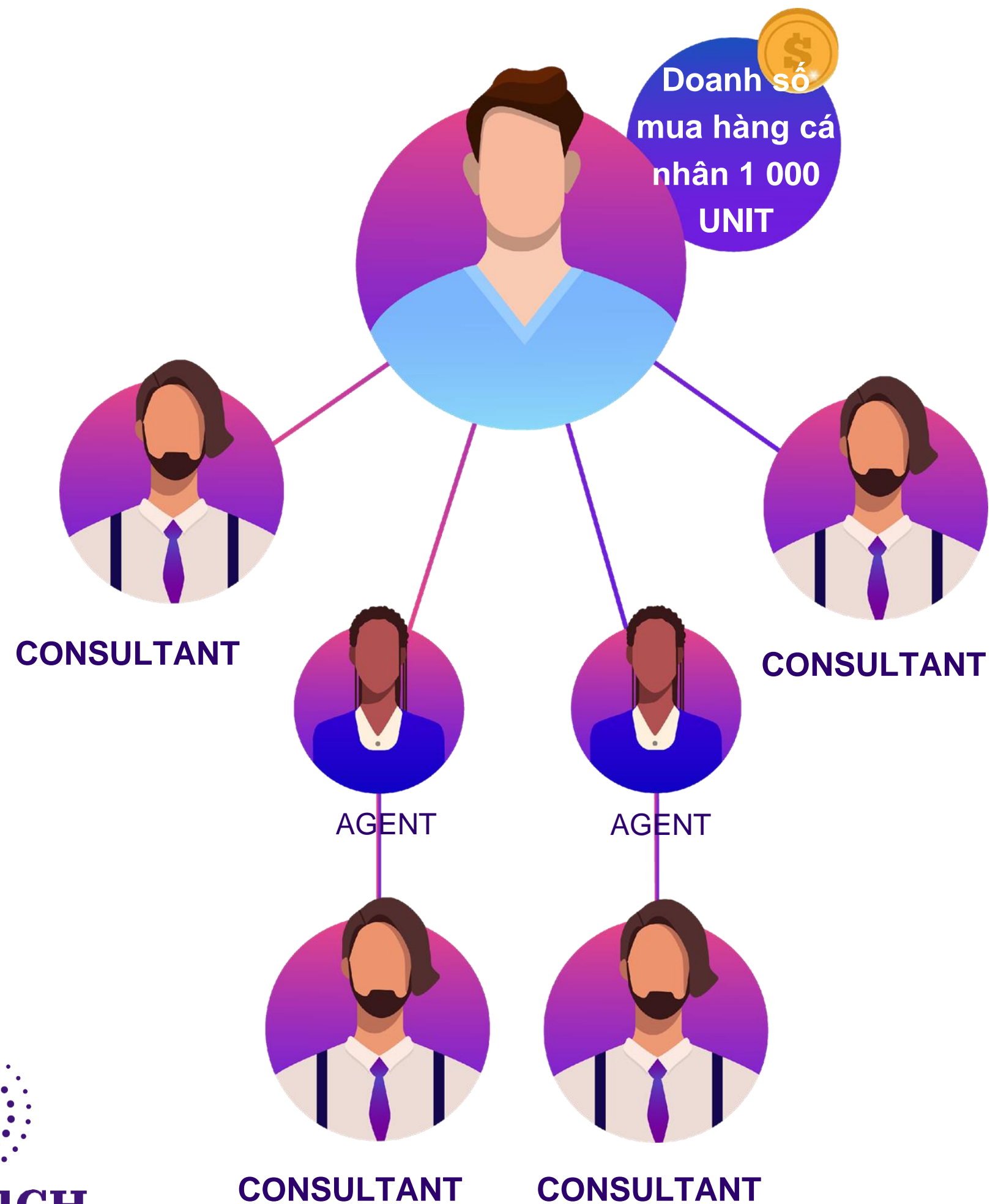
Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

\* Khoản hoa hồng từ 2% đến 4% từ tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.



**EVORICH**

# MANAGER



## KHOẢN TIỀN THƯỞNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA MANAGER	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC CONSULTANT
1	8%	8%
2	8%	8%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6 trở đi	từ 4 đến 6,5%	từ 2 đến 4%

### Khoản thưởng

Manager có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Consultant.

Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 1 000 unit trở lên. Cần có 4 người người với danh hiệu Consultant trở lên trong 4 nhánh, trong đó có ít nhất 2 người có danh hiệu Consultant trở lên phải thuộc tầng 1 của bạn và 2 Consultant trở lên nằm sâu trong hệ thống thuộc 2 nhánh khác, hoặc phải có 4 Consultant thuộc 4 nhánh khác nhau cùng ở tầng 1.

# MANAGER

Khi các bạn có được danh hiệu Manager, thu nhập từ tầng thứ 6 trở đi sẽ bằng từ 4 đến 6,5% bằng unit.

Thu nhập này có thể tăng như sau:

- để được nhận 5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 1 Manager;
- để được nhận 5,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 2 Manager;
- để được nhận 6% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 3 Manager;
- để được nhận 6,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 4 Manager.

Bạn sẽ trở thành Leader-Manager và được nhận 6,5 % từ tầng thứ 6 trở đi.

\* Khoản hoa hồng từ 4 đến 6,5% tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

## Cách thức rút tiền

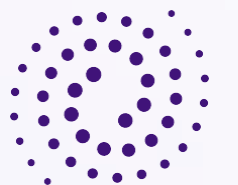
Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

## Các điều kiện bổ sung bắt buộc

Bắt buộc phải học mỗi năm một lần khóa đào tạo của EVORICH hoặc các đối tác về mảng đào tạo của Công ty, sau đó trong vòng 6 tháng phải làm bài thi và đạt kết quả 55% trở lên.

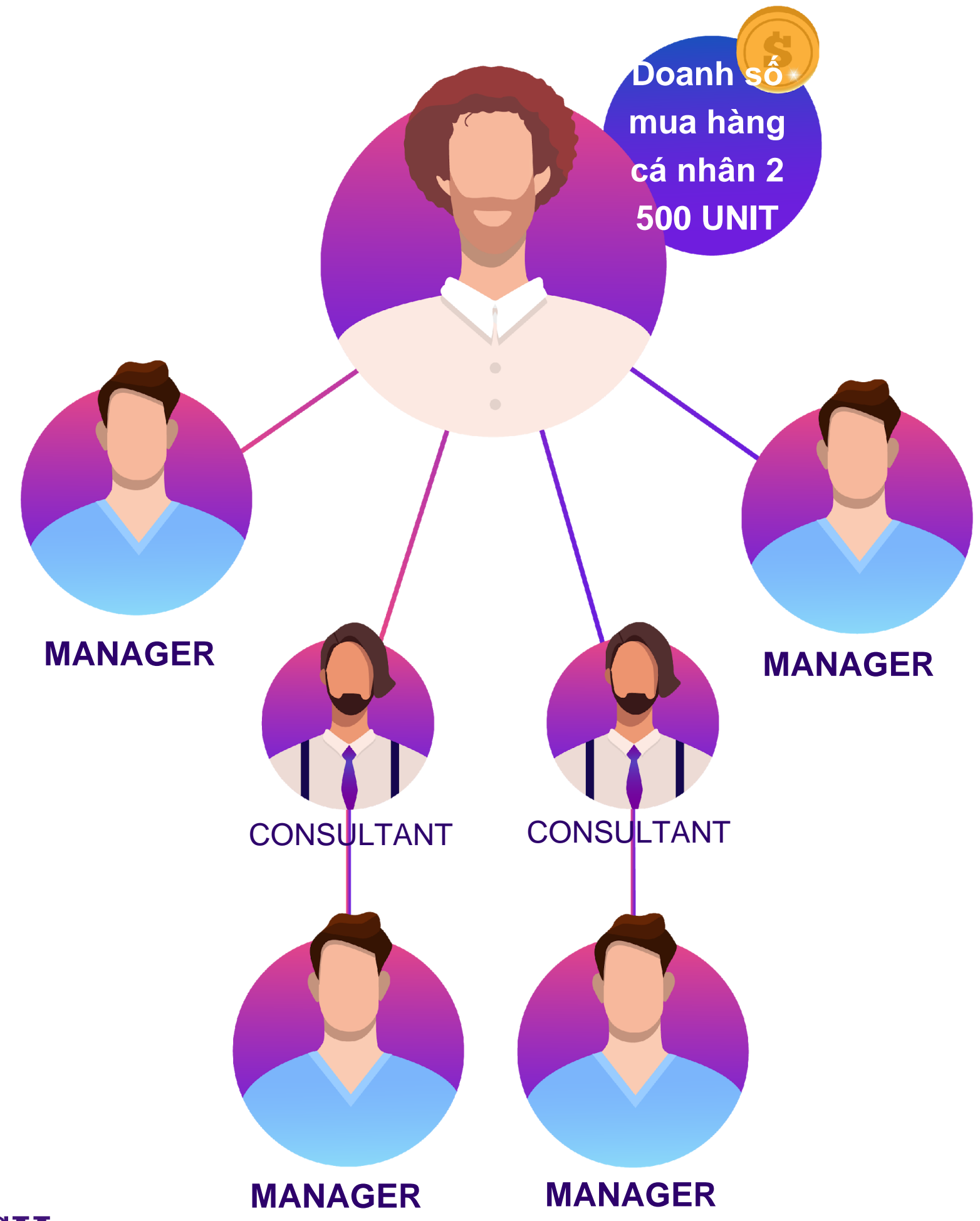
Nếu như kết quả thi không đạt 55% thì danh hiệu sẽ bị hạ xuống đến cấp Consultant.

(Khi thi lại và đạt điểm 55% trở lên thì danh hiệu cũ sẽ được tự động khôi phục).



**EVORICH**

# LEADER-MANAGER



KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU		
TẦNG	HOA HỒNG CỦA LEADER-MANAGER	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BÁC MANAGER
1	8%	8%
2	8%	8%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6 trở lên	từ 6,5 đến 8%	từ 4 đến 6,5%

### Khoản thưởng

Leader-Manager có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Manager.  
 Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 2 500 unit trở lên.  
 Cần có 4 người với danh hiệu Manager trở lên trong 4 nhánh, trong đó ít nhất có 2 người với danh hiệu Manager trở lên ở tầng 1 và 2 Manager trở lên nằm sâu trong hệ thống thuộc 2 nhánh khác, hoặc có 4 Manager thuộc 4 nhánh khác nhau cùng ở tầng 1.

# LEADER-MANAGER

Khi các bạn có được danh hiệu Leader-Manager, thu nhập từ tầng 6 trở đi sẽ bằng từ 6,5 đến 8% bằng unit.

Thu nhập này có thể tăng như sau:

- để được nhận 7% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 1 Leader-Manager;
- để được nhận 7,3% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 2 Leader-Manager;
- để được nhận 7,6% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 3 Leader-Manager;
- để được nhận 8% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 4 Leader-Manager.

Bạn sẽ trở thành Top-Manager và được nhận 8% từ tầng thứ 6 trở đi.

\* Khoản hoa hồng từ 6,5 đến 8% tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

## Cách thức rút tiền

Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

## Các điều kiện bổ sung bắt buộc

Bắt buộc phải học mỗi năm một lần khóa đào tạo của EVORICH hoặc các đối tác về mảng đào tạo của Công ty, sau đó trong vòng 6 tháng phải làm bài thi và đạt kết quả ít nhất là 55% trở lên.

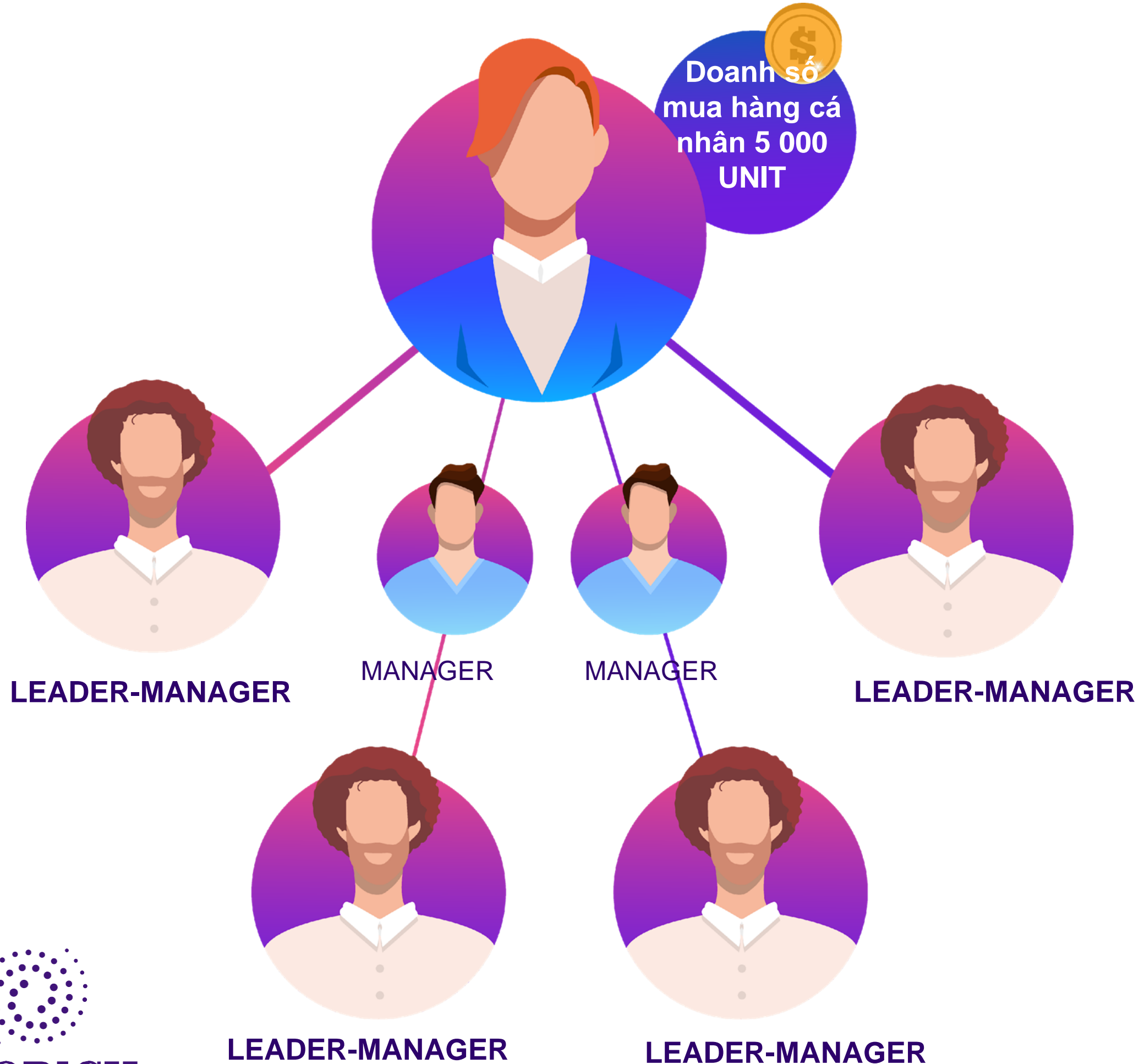
Nếu như kết quả thi không đạt 55% thì danh hiệu sẽ bị hạ xuống đến cấp Manager.

(Khi thi lại và đạt điểm 55% trở lên thì danh hiệu cũ sẽ được tự động khôi phục ).



**EVORICH**

# TOP-MANAGER



## KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA TOP-MANAGER	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC LEADER-MANAGER
1	8%	8%
2	8%	8%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6 trở đi	từ 8 đến 9%	từ 6,5 đến 8%

### Khoản thưởng

Top-Manager có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Leader-Manager.  
Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 5 000 unit trở lên.  
Cần có 4 người với danh hiệu Leader-Manager trở lên trong 4 nhánh, trong đó ít nhất có 2 người với danh hiệu Leader-Manager trở lên ở tầng 1 và 2 Leader-Manager trở lên nằm sâu trong hệ thống thuộc 2 nhánh khác, hoặc phải có 4 Leader-Manager thuộc 4 nhánh khác nhau cùng ở tầng 1.

# TOP-MANAGER

Khi các bạn có được danh hiệu Top-Manager, thu nhập từ tầng thứ 6 trở đi tổng thể sẽ từ 8% đến 9% bằng unit.

Thu nhập này có thể tăng như sau:

- để được nhận 8,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 1 Top-Manager;
- để được nhận 9% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 2 Top-Manager;

Bạn sẽ trở thành phó chủ tịch (vice-president) và được nhận 9% từ tầng thứ 6 trở đi.

\* Khoản hoa hồng từ 8 đến 9% tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

## Cách thức rút tiền

Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

## Các điều kiện bổ sung bắt buộc

Bắt buộc phải học mỗi năm một lần khóa đào tạo của EVORICH hoặc các đối tác về mảng đào tạo của Công ty, sau đó trong vòng 6 tháng phải làm bài thi và đạt kết quả ít nhất là 55% trở lên.

Nếu như kết quả thi không đạt 55% thì danh hiệu sẽ bị hạ xuống đến cấp Leader-Manager.

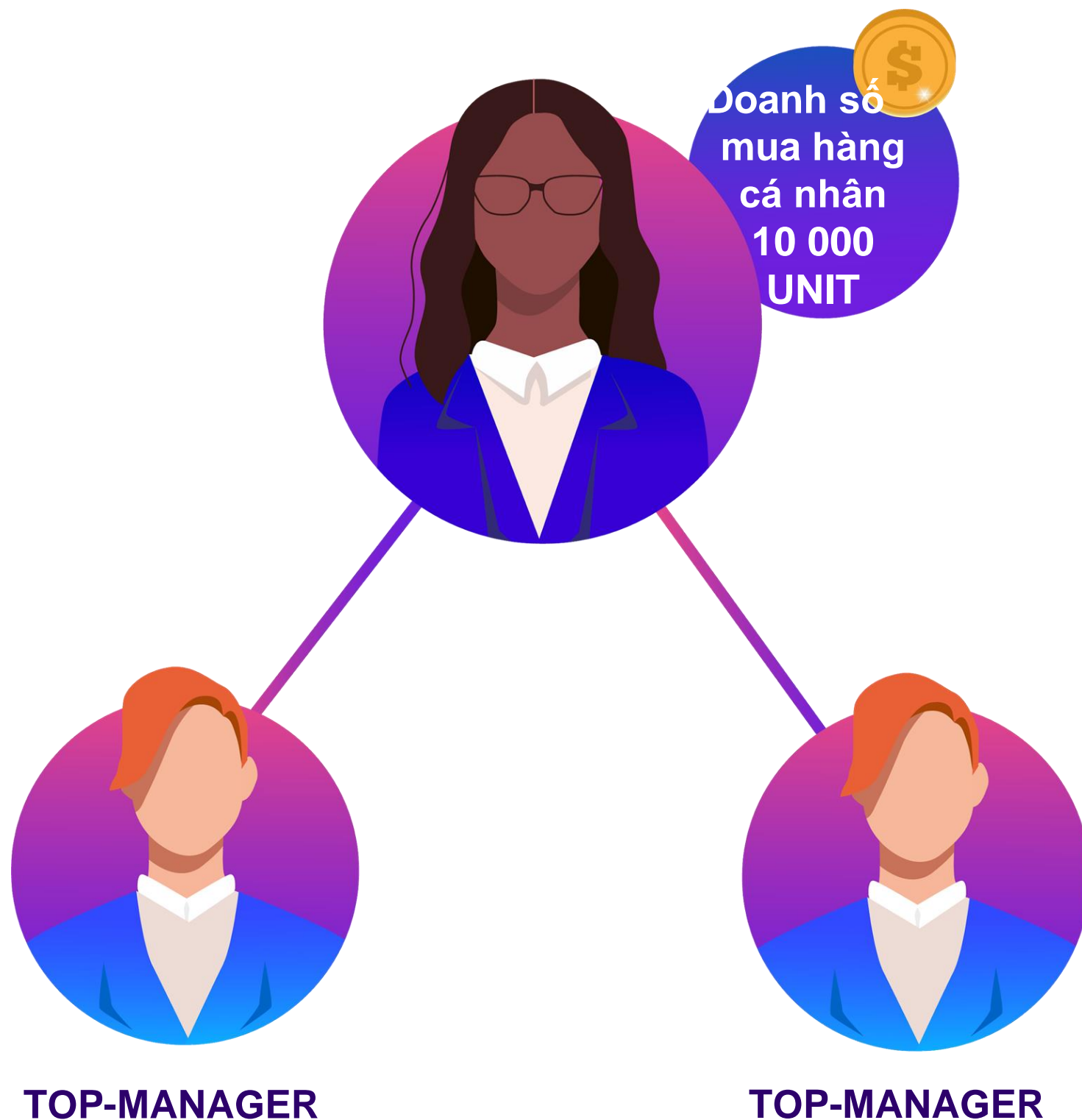
(Khi thi lại và đạt điểm 55% trở lên thì danh hiệu cũ sẽ được tự động khôi phục ).



**EVORICH**



# VICE-PRESIDENT



## KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA VICE-PRESIDENT	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẬC TOP-MANAGER
1	8%	8%
2	8%	8%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6 trở đi	từ 9 đến 10%	từ 8 đến 9%

### Khoản thưởng

Vice-president có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Top-Manager.

Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 10 000 unit trở lên.

Cần có ở tầng 1 2 người với danh hiệu Top-Manager trở lên.

# VICE-PRESIDENT

Khi các bạn có được danh hiệu Vice-president, thu nhập từ tầng 6 trở đi tổng thể sẽ từ 9 đến 10% bằng unit.

Thu nhập này có thể tăng như sau :

- để được nhận 9,5% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 1 Vice-president;
- để được nhận 10% bằng unit, cần thu hút vào tầng 1 của mình 2 Vice-president;

Khi bạn có 2 Vice-president ở tầng 1, Bạn sẽ trở thành President và được nhận 10% tầng thứ 6 trở đi.

\* Khoản hoa hồng từ 9 đến 10% tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

## Cách thức rút tiền

Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

## Các điều kiện bổ sung bắt buộc

Bắt buộc phải học mỗi năm một lần khóa đào tạo của EVORICH hoặc các đối tác về mảng đào tạo của Công ty, sau đó trong vòng 6 tháng phải làm bài thi và đạt kết quả 55% trở lên.

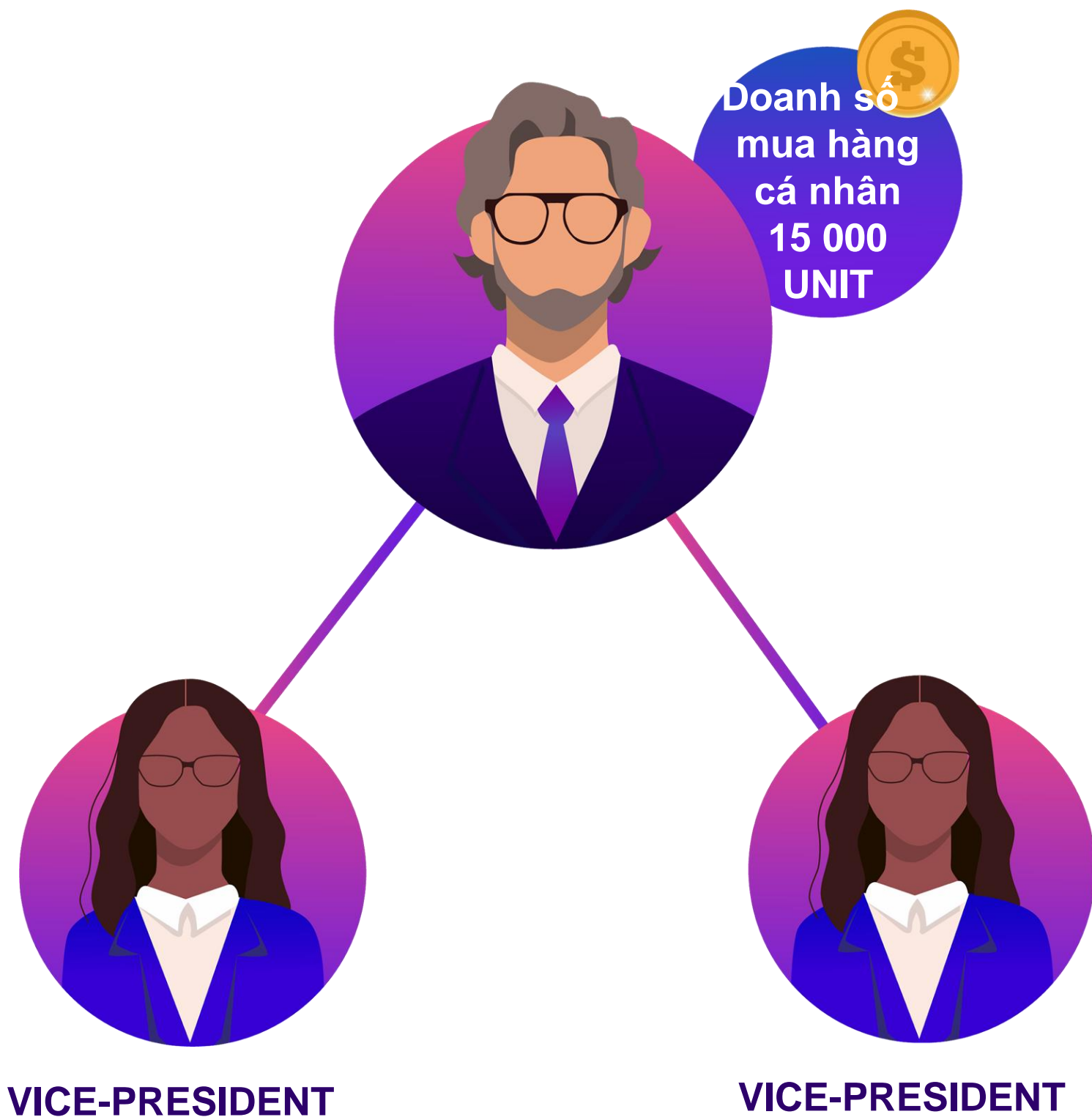
Nếu như kết quả thi không đạt 55% thì danh hiệu sẽ bị hạ xuống đến cấp Top-Manager.

(Khi thi lại và đạt điểm 55% trở lên thì danh hiệu cũ sẽ được tự động khôi phục ).



**EVORICH**

# PRESIDENT



## KHOẢN TIỀN THƯỜNG GIỚI THIỆU

TẦNG	HOA HỒNG CỦA PRESIDENT	KHÁC BIỆT SO VỚI CẤP BẠC VICE-PRESIDENT
1	8%	8%
2	8%	8%
3	5%	5%
4	4%	4%
5	3%	3%
6 trở đi	từ 10 đến 12%	từ 9 đến 10%

### Khoản thưởng

President có cơ hội tham gia nhận thưởng theo Chương trình Đối tác. Để làm được điều này bạn cần chấp nhận Thỏa thuận Người dùng và nhất thiết phải xác thực tài khoản.

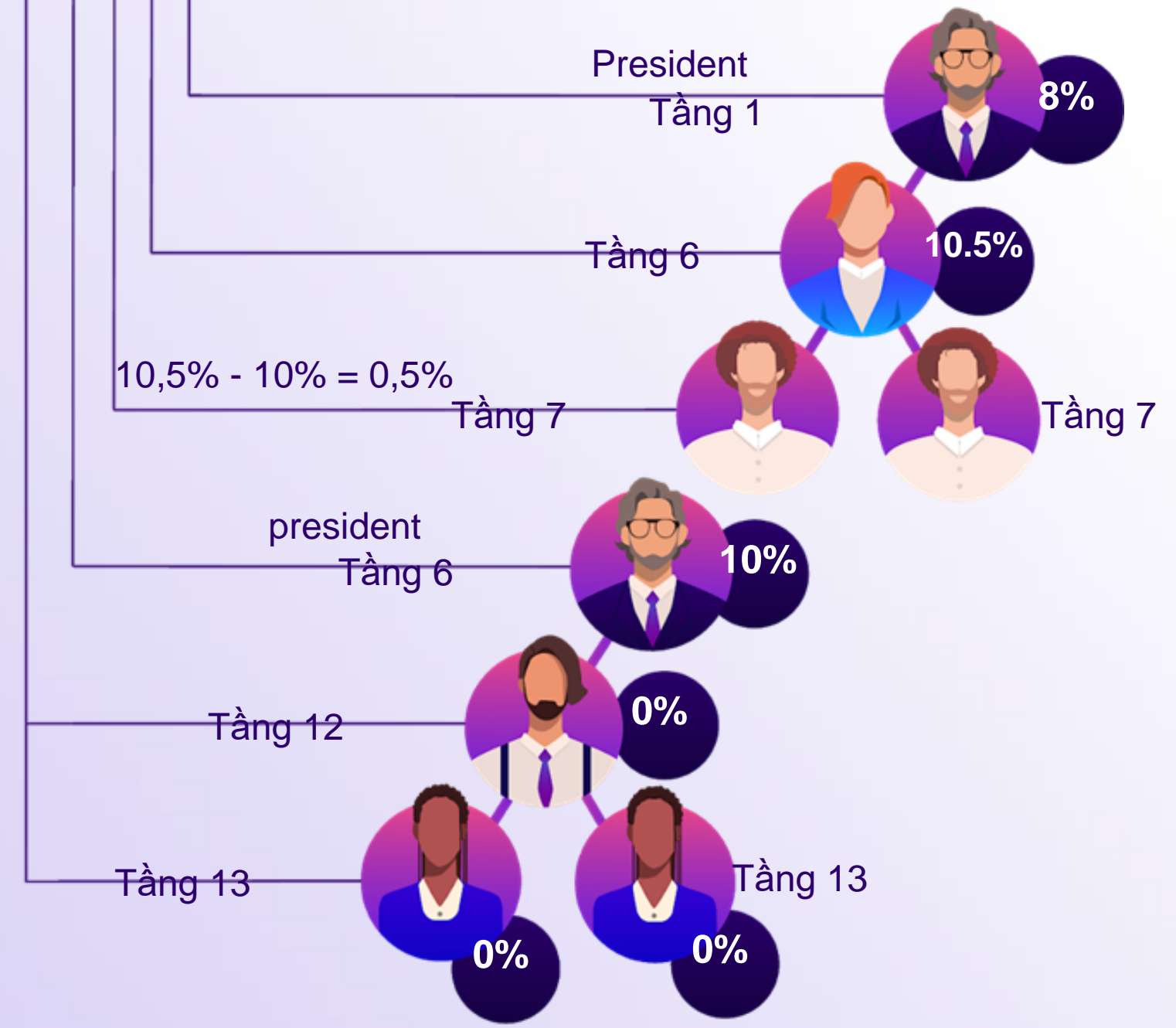
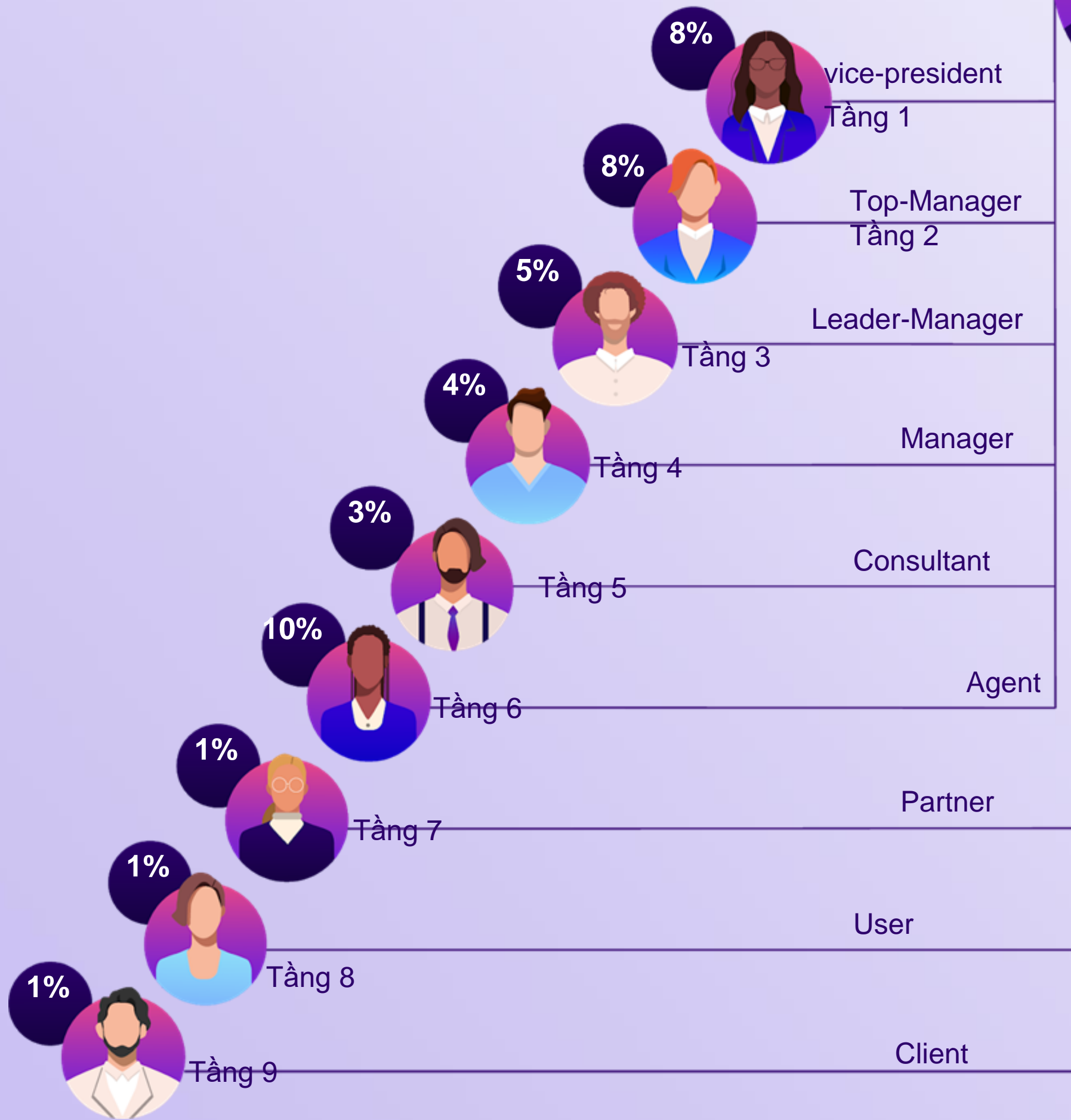
### Điều kiện để có được danh hiệu

Danh hiệu cần có: Vice-president.

Cần đảm bảo doanh số mua hàng cá nhân 15 000 unit trở lên.

Cần có 2 người với danh hiệu Vice-president trở lên ở tầng 1.

# PRESIDENT



# PRESIDENT

Khi các bạn có được danh hiệu President, thu nhập từ tầng thứ 6 trở đi tổng thể sẽ từ 10 đến 12% bằng unit.

Thu nhập này có thể tăng như sau:

- để được nhận 10,5% bằng unit, ở tầng 1 của bạn phải có 1 President;
- để được nhận 11% bằng unit, ở tầng 1 của bạn phải có 2 President;
- để được nhận 11,5% bằng unit, ở tầng 1 của bạn phải có 3 President;
- để được nhận 12% bằng unit, ở tầng 1 của bạn phải có 4 President.

\* Khoản hoa hồng từ 10 đến 12% tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

## Cách thức rút tiền

Số tiền tối thiểu để rút từ tài khoản Thưởng là 50 unit.

## Các điều kiện bổ sung bắt buộc

Bắt buộc phải học mỗi năm một lần khóa đào tạo của EVORICH hoặc các đối tác về mảng đào tạo của Công ty, sau đó trong vòng 6 tháng phải làm bài thi và đạt kết quả ít nhất là 55% trở lên.

Nếu như kết quả thi không đạt 55% thì danh hiệu sẽ bị hạ xuống đến cấp Vice-president.

(Khi thi lại và đạt điểm 55% trở lên thì danh hiệu cũ sẽ được tự động khôi phục).



**EVORICH**

## BẢNG SỐ 1:

Các mức thưởng tính bằng % và doanh số mua cá nhân cần thiết để có được các danh hiệu.

Cấp bậc/Tầng	Tổng doanh số mua cá nhân, unit	1	2	3	4	TỔNG, %
User		5%	3%	2%		10%
Client	10	6%	4%	3%	2%	15%

## BẢNG SỐ 2:

Các mức thưởng tính bằng % và doanh số mua cá nhân cần thiết để có được các danh hiệu.

Danh hiệu/Tầng	Tổng doanh số mua cá nhân, unit	1	2	3	4	5	6 trở lên	TỔNG, %
Partner	50	7%	5%	4%	3%	2%		21%
Agent	200	8%	7%	5%	4%	3%		27%
Consultant	500	8%	8%	5%	4%	3%	2% - 4%	32%
Manager	1 000	8%	8%	5%	4%	3%	4% - 6,5%	34,5%
Leader-Manager	2 500	8%	8%	5%	4%	3%	6,5% - 8%	36%
Top-Manager	5 000	8%	8%	5%	4%	3%	8% - 9%	37%
Vice-president	10 000	8%	8%	5%	4%	3%	9% - 10%	38%
President	15 000	8%	8%	5%	4%	3%	10% - 12%	40%

# BẢNG SỐ 3:

## MÔ TẢ CÁC KHOẢN THƯỜNG TỪ CÁC TẦNG

Danh hiệu	Thưởng từ các tầng	Số lượng các đối tác được cấp danh hiệu ở tầng 1 có ảnh hưởng đến sự thay đổi của mức hoa hồng từ tầng 6 trở lên			
Consultant	2%-4%	1 Consultant	2 Consultant	3 Consultant	4 Consultant
		2,5%	3%	3,5%	4%
Manager	4%-6,5%	1 Manager	2 Manager	3 Manager	4 Manager
		5%	5,5%	6%	6,5%
Leader-Manager	6,5%-8%	1 Leader-Manager	2 Leader-Manager	3 Leader-Manager	4 Leader-Manager
		7%	7,3%	7,6%	8%
Top-Manager	8%-9%	1 Top-Manager	2 Top-Manager		
		8,5%	9%		
Vice-president	9%-10%	1 Vice-president	2 Vice-president		
		9,5%	10%		
President	10%-12%	1 President	2 President	3 President	4 President
		10,5%	11%	11,5%	12%

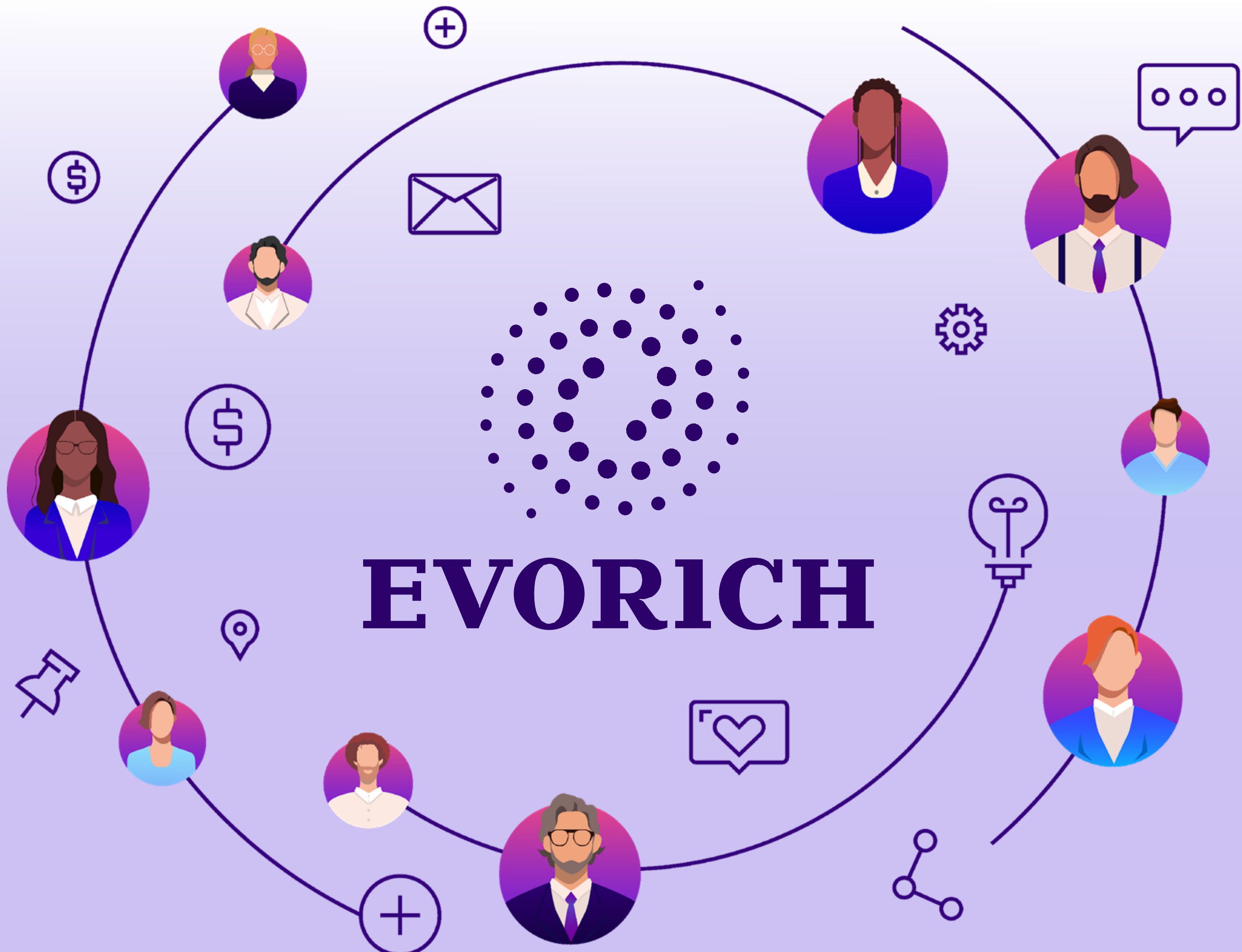
Việc phân bổ lại các khoản thưởng giữa các đối tác có danh hiệu từ tầng 6 trở đi

Khoản hoa hồng từ 2% đến 12% từ tầng thứ 6 trở đi được phân bổ tùy theo số lượng danh hiệu của các đối tác mà bạn có ở tầng 1. Các điều kiện này chỉ dành cho các danh hiệu từ Consultant trở lên.

Tổng cộng Công ty trích ra 40% tổng doanh số bán hàng cho mạng lưới đối tác.

Công ty có quyền thực hiện sửa đổi bổ sung sau khi đã trao đổi với Ban Chiến lược.

40% là mức phần trăm tối đa từ tổng doanh số bán hàng được phân bổ giữa các đối tác tham gia sơ đồ trả thưởng.



**EVORICH**