# ТЕРМИНОЛОГИЯ

**Основной счёт** – счет, который может пополнить Клиент/Партнер с помощью платёжных систем.

**Бонусный счёт** – счёт Партнёра, на который начисляются бонусы по Партнёрской программе.

**Акционный счёт** – счёт Партнёра, на который начисляются бонусы по Партнёрской программе, равные бонусам, начисленным на Бонусный счёт.

**Подарочный счёт** – счёт Клиента, Партнёра, на который при определённых условиях начисляются подарки от Компании.

**Платёжная система** – техническая инфраструктура, обеспечивающая перевод денежных средств на Основной счёт Клиента, Партнёра.

**Баланс** – состояние счетов Клиента, Партнёра в Личном кабинете Клиента на сайте Компании.

**Балансовая операция** – операции следующего вида: внесение на основной счёт средств, снятие средств с бонусного счета и корректировка баланса.

**Валюта депозита** – денежная единица, в которой осуществляются операции по пополнению и снятию средств со счёта.

**Компания** – ООО «Академия Частного Инвестора», (РФ).

**Внутренний курс** – обменный курс Компании, по которому осуществляется пополнение, снятие и корректировка баланса.

**Личный кабинет** – программный интерфейс для индивидуального пользования, созданный и сформированный на сайте Компании, позволяющий Клиенту, Партнёру совершать операции со своими счетами: пополнять баланс, выводить средства с баланса; приобретать продукты и услуги Компании; пользоваться инструментами Партнёра и использовать другие функции в рамках технических возможностей Личного кабинета.

**Партнёр** – это Клиент, получивший квалификационный ранг Клиента «Партнёр», заключивший Партнёрский Договор-Оферту, пользователь продуктов и услуг Компании, заботящийся об имидже Компании, участвующий в продвижении проектов Компании, принявший условия Партнёрской Программы Компании, Плана вознаграждения и другие документы Компании, партнёр Компании.

**Клиент** – это физическое или юридическое лицо, которое заключило Клиентское соглашение и изъявило желание стать пользователем продуктов и услуг Компании, а также, по возможности, участвовать в продвижении проектов Компании.

**Потенциальные клиенты** – это лица, интересующиеся услугами, продуктами, проектами с участием Компании, и которые могут стать Клиентами, Партнёрами, Агентами Компании. Потенциальные клиенты входят в целевую рыночную аудиторию Компании.

**Агент (по тексту Партнёрского Договора)** – это Клиент (Партнёр), принявший Партнёрский Договор-Оферту на сайте Компании, и также изъявивший желание проводить деятельность по продвижению продуктов и услуг Компании в качестве агента Компании.

**Ранги** – это соответствующие статусы участников в Партнёрской программе Компании, изложенные в Плане вознаграждения.

**Официальный сайт Компании** – https://academyprivateinvestment.com/ru

**ОИП (обучающий информационный продукт,** — *или ОИП, КИП, ТИП — образовательный / консультационный / тренинговый информационный продукт)* — это пакет, состоящий из ограниченного персонального доступа к базам данных (электронным архивам, библиотекам) с «Обучающе-информационными программами». К отдельным пакетам ОИП могут прилагаться бонусы в виде ЭВС.

**Обучающе-информационные программы** – это консультационно-обучающие программы курсов, тренингов, вебинаров, семинаров, лекций — онлайн и офлайн, пассивных, интерактивных и других форм обучения, информирования и консультирования по темам повышения деловых качеств личности и личностного роста человека, повышения его финансовой и инвестиционной грамотности, а также всестороннего развития человека.

Продукция подготовлена исключительно в образовательных целях и не является предложением о покупке или продаже или запросом предложения о покупке или продаже каких-либо ценных бумаг, финансовых продуктов, услуг или инвестиций. Заключения, выраженные в Продукции, не представляют собой официальные рекомендации по инвестициям, и в случае необходимости следует обратиться за независимыми рекомендациями. Любая информация, либо какое-либо заключение, содержащиеся в каком-либо виде Продукции, не являются предложением или просьбой о покупке или продаже каких-либо ценных бумаг, фьючерсов, опционов или других финансовых инструментов или предоставления каких-либо официальных инвестиционных советов или услуг.

Обучающе-информационные Программы не являются профессиональным государственным образованием, либо его официальной заменой, и не гарантируют принятия на работу в соответствующей квалификации. Данные программы содержат авторские курсы, аналитику, информацию обучающего характера, и являются частным мнением как отдельных авторов, так и отдельных коллективов авторов, участвующих в создании этих программ.

Обучающе-информационные программы являются частной интеллектуальной собственностью, принадлежащей Компании и её авторам. Любое копирование, коммерческое либо некоммерческое использование целиком, либо частично, либо отдельных фрагментов данных продуктов/продукта в любой форме, кроме разрешённой индивидуально покупателю (индивидуальный просмотр либо прослушивание), — без письменного согласия Компании и её авторов — запрещено.

**ЭВС – это Электронный внутренний сертификат Компании** — подарочный документ, подтверждающий обязательства Компании по присуждаемым подарочным Бонусам. Выдаётся Клиенту в момент совершения покупки в качестве бонуса к некоторым продуктам Компании (в соответствии с объявленным бонусом на сайте Компании к выбранному продукту). При этом само по себе присуждение подарочных Бонусов к продуктам Компании не является обязательством Компании. Подарочные Бонусы в целом применяются исключительно в качестве маркетингового инструмента Компании.

**Предприятие-операционист** – это предприятие, которому Компания поручила организовать платёжное, бухгалтерское обеспечение деятельности Агента, совершение и ведение выплат, и с которым Агент может заключить договор предоставления агентских услуг согласно законодательства государства регистрации Агента. Настоящий Партнёрский Договор может быть основанием к заключению договора с Предприятием-операционистом.

**План вознаграждений** – содержит основные условия **Партнёрской программы** Компании, в котором изложен порядок получения Рангов Клиентами, совершения необходимых оплат, получения бонусных вознаграждений и другие условия.